



ווי אנקור, מקבוצת חילון, העבירה את תשתיות המחשוב של חברת פאנדנגו לענן

העברת התשתיות לענן אפשרה לפאנדנגו להתמקד בתהליכים של צמיחה עסקית ולהכפיל את פעילות החברה

חברת פאנדנגו מפעילה מערך לוגיסטי מורכב, המספק שירות לאיסוף שמן משומש ואספקת מוצרים מתכלים לכ-7,000 מסעדות מדן ועד אילת. בשנים האחרונות חוותה פאנדנגו גידול מואץ בפעילותה, דבר שחייב הרחבה מתמדת של תשתיות המחשוב ותבע מהנהלת פאנדנגו להקדיש זמן רב לפעילויות הקשורות לעולם ה-IT.

"קריאת ההתעוררות הגיעה באחד מהמקרים בהם הושבתה המערכת", מספרדורון בן עת, מנכ"ל פאנדנגו. "מצאנו את עצמנו ללא יכולת לספק שירות ללקוחות במשך יום שלם, דבר שעשוי להיות מתורגם מבחינתנו להפסד של מאות אלפי שקלים. הבנו כי מצב מסוג כזה אינו יכול להימשך. אי לכך, חיפשנו דרך להגדיל בצורה ניכרת את רמת הזמינות והשרידות של תשתית המחשוב. זאת, מבלי להגדיל את רמת המעורבות והעיסוק שלנו בפעילות ה-IT."

"בחינת האפשרות לחדש ולשדרג את התשתית המקומית, הביאה אותנו למסקנה כי לא מדובר בהשקעה חד פעמית, אלא במשהו שנצטרך לעבור פעם אחר פעם מידי מספר שנים", מוסיף בן עת. "מה שהטריד אותנו, הייתה לא רק ההוצאה, אלא הזמן והמשאבים הניהוליים שהתלוו לכך. הבנו כי הדרך היחידה להיחלץ מהמעגל הזה הנה לעבור לענן."

פאנדנגו החלה לבחון ספקי ענן שונים ולקבל מהם הצעות. "בדקנו ארבעה ספקי ענן שונים, תוך ניסיון להתרשם מרמת המקצועיות, הניסיון וההצעה הכלכלית של כל אחד מהם", מספר בן עת. "לאחר בחינה מעמיקה, הגענו למסקנה כי ווי אנקור הנה החברה המובילה ללא עוררין, הן ברמת המקצועיות והניסיון, והן ברמת ההצעה הכלכלית שהוצעה על ידם."

ווי אנקור ביצעה מעבר מלא של תשתיות המחשוב של פאנדנגו לענן במהלך מהיר וחלק ותוך השגת כל המטרות שנקבעו לפרויקט. מאז המעבר עובדת תשתית המחשוב באופן חלק ומספקת לפנדנגו רמות חדשות של שרידות, זמינות, אבטחת מידע ויכולת גידול.

"המעבר לענן אפשר לנו להפנות את כל העשייה הניהולית שלנו לפעילות העסקית, לחדשנות ולצמיחה", מסביר בן עת. "הפסקנו לגמרי לחשוב על ברזלים, על מחשבים, שרתים וכד'. זה פשוט לא מעסיק אותנו יותר. אנחנו מחוברים לתשתית מחשוב, ממש כמו שצרכן חשמל מחובר לרשת". בן עת מוסיף ואומר כי הקלות הרבה בה ניתן להוסיף שרתים ולהרחיב את המערכת, מספקת הנהגה בלתי נגמרת לחדשנות עסקית. "כאשר כל כך קל להוסיף שרת ולהגדיל תשתיות, קל לנו יותר לתכנן מהלכים עסקיים של גדילה. אין ספק כי המעבר לענן השפיע רבות על הגידול העסקי המשמעותי שביצענו בשנים האחרונות", אומר בן עת.

יוני עזרא מנהל תיק לקוחות בכיר בווי אנקור מסכם ואומר: "אין ספק כי חברת פאנדנגו ביצעה מהלך נכון במעבר לענן של ווי אנקור ונהנית כיום מזמינות, המשכיות עסקית רציפה, אתר DR, גיבויים ואלסטיות מלאה. המעבר של פאנדנגו לענן מאפשר לה להתמקד בחדשנות וצמיחה עסקית. אנו גאים להיות חלק מההצלחה שלהם ומתחייבים לעשות כל שביכולתנו בכדי להבטיח להם את השירות, הזמינות והמקצועיות המירבית".